

Créer et développer une startup (1h00)

Nom :

Prénom :

*Choisir une seule réponse

- 1) Jauger l'état du marché est une étape du :
 - a. Développement du produit
 - b. Construction du modèle économique
 - c. Développement de la clientèle

- 2) La forme sociale d'une startup correspond à :
 - a. Sa relation avec la clientèle
 - b. Sa relation avec les autres entreprises
 - c. Son statut juridique
 - d. Sa présence sur les réseaux sociaux

- 3) L'équipe idéale est constituée de :
 - a. Profils technique / communicant / informaticien
 - b. Chef de projet / informaticien / profils technique
 - c. Profil technique / financier / communicant

- 4) Avoir plus d'un fondateur dans une startup :
 - a. Crée plus de conflits dans la prise de décisions
 - b. Mène à l'échec de la startup
 - c. Permet d'acquérir des connaissances de métier complémentaires

- 5) La déclaration des activités de la startup est une formalité de :
 - a. Levée de fonds
 - b. Des appels à projet
 - c. L'exécutive summary
 - d. Lancement de la startup

- 6) Répondre à la question 'Quels sont les ressources et les moyens mis en œuvre' permet de :
 - a. Trouver une idée de startup
 - b. Augmenter les ventes et étendre votre marché
 - c. Construire le modèle économique

- 7) Dans la technique AARRR ‘ faire adhérer les internautes’ fait partie de l’étape :
- Acquisition
 - Referral
 - Activation**
 - Retention
- 8) Collecter et analyser les informations fait partie de :
- La levée de fonds
 - La veille stratégique**
 - Le développement de produits
- 9) Le rôle du Growth Hacker est de :
- L’administration du site web de la startup
 - Collecter des informations sur les concurrents
 - Adopter des moyens marketing pour la croissance rapide de la startup**
 - Pirater et espionner les concurrents
- 10) Une des questions fondamentales à intégrer dans un PITCH est :
- Comment générer du bénéfice
 - Quels sont les besoins comblés par votre solution**
 - Quels sont les ressources et les moyens mis en œuvre